

## L'inglese per il lavoro: le “business expression” più utili cercate per voi da “Altrelingue”

In un mondo globalizzato e sempre più competitivo c'è una cosa che può fare la differenza fra un business che funziona e uno che, invece, stenta ad affermarsi: la conoscenza dell'inglese commerciale, il cosiddetto Business English. Nei momenti in cui dovrai gestire delle contrattazioni, negoziare con qualcuno, intrattenere relazioni commerciali con clienti e partner, l'inglese da ufficio ti sarà davvero utilissimo; ecco perché è importante conoscerne almeno le basi.

Se davvero vuoi che il tuo business decolli, devi necessariamente avere una buona conoscenza dei termini commerciali più diffusi.

### **To stay on top of (a project)**

Letteralmente significa stare sulla cima di qualcosa; in senso più ampio vuol dire mantenere il controllo su qualcosa, per esempio su un progetto.

Esempio: *Don't worry; I will **stay on top** of this project.*

### **Give and take**

È il nostro “dare e avere” e si usa per indicare la capacità di scendere a compromessi: l'espressione si usa quando entrambe le parti ottengono qualcosa ma, al contempo, devono anche dare.

Esempio: *Once the positions are set, real negotiations would begin, with **give-and-take** on both sides.*

### **To brainstorm**

Il *brainstorming* è quella fase della progettazione che prevede la condivisione di idee su un certo tema ottenute grazie al gioco creativo dell'associazione di idee.

Esempio: *Yesterday I had a **brainstorm** with my team and I saw that the solution of the problem was easy.*

### **To be on the ball**

Si tratta di una espressione presa in prestito dal mondo sportivo poiché quando qualcuno è in possesso della palla, deve giocarsi la partita fino in fondo, stando attento a non fare errori. In italiano diremmo “essere sul pezzo”.

Esempio: *Rob is really **on the ball** and he never makes any mistakes.*

### **24-7 (twenty-four seven)**

È una espressione che sta per “continuamente”: cioè 24 ore al giorno, 7 giorni su 7.

Esempio: *Anne is great, she's working **24-7** on the project.*

### **To think outside the box**

Pensare al di fuori della scatola significa “pensare fuori dagli schemi” e contro le convenzioni; chi pensa fuori dalla scatola di solito trova soluzioni efficaci ma anche creative e originali.

Esempio: *We need to **think outside the box** to solve the problem.*

### **Up to speed**

Questa espressione significa letteralmente procedere “a velocità”; nell’ambito del commercio vuol dire “essere aggiornato” a proposito di qualcosa.

Esempio: *I need to **get up to speed** on the financial situation before making a decision.*

### **Multitasking**

Indica qualcuno in grado di fare diverse cose allo stesso tempo (e ovviamente non si usa solo in ambito business).

Esempio: *Francesca is great at **multitasking**: she’s able to handle many customers at the same time.*

### **Downtime**

Indica il tempo “libero” dal tuo impegno principale e primario, per esempio fra un progetto e l’altro. Sono i “tempi morti”, quelli che per esempio si hanno dopo una consegna o una scadenza, dopo la fine di un progetto.

Esempio: *If you have some **downtime** after the deadline, please take a look at my project.*

### **Go over**

Si tratta di un verbo molto utilizzato in ufficio; significa, infatti, “rivedere, ripassare, esaminare”.

Esempio: *Let me quickly go over today’s main points.*

### **Hit the nail on the head**

In italiano diremmo “colpire nel segno”.

Esempio: *Good job Anne! You’ve hit the nail on the head!*

### **Hit the ground running**

Quando qualcuno “hit the ground running”, significa che è pronto per l’inizio del progetto.

Esempio: *Let’s get everything prepared for the meeting, guys!*

### **Networking**

È la capacità di creare contatti con persone che possono esserti utili a livello professionale; in altre parole si tratta di stabilire una rete di relazioni sociali.

Esempio: *The conference next week will be a good chance to do some **networking**.*

### **No-win/win-win situation**

Una **no-win situation** è una situazione in cui tutti hanno qualcosa da perdere; una **win-win situation** è, invece, una situazione che ha sicuramente risvolti positivi e in cui vincono tutti.

Esempio: *Fair trade is a **win-win situation** because both producers and consumer benefit.*

### **Push the envelope**

Sta per “Take the risk” di qualcosa; lanciarsi!

Esempio: *They are **pushing the envelope** in using only new fabrics for winter clothing.*

**IL LUOGO MIGLIORE DOVE IMPARARE UNA NUOVA LINGUA!**

**[www.altrelingue.it](http://www.altrelingue.it) [FACEBOOK ALTRELINGUE](#) [LINKEDIN](#)**